

Fahrradverkäufer (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- + Du betreust und vergrößerst unseren Kundenstamm.
- + Du überzeugst unsere Kunden von unseren Produkten und unseren erstklassigen Serviceleistungen.
- + Du nimmst telefonisch Kontakt zu Kunden auf und weckst Interesse an Beratungsterminen.
- + Du qualifizierst Interessenten telefonisch vor.
- + Du pflegst Kundendaten in unser CRM-System ein.
- + Du gibst Beratung und Hilfestellung zu unseren Produkten.
- + Du bereitest Kundentermine vor und nach.

Das bringst du mit:

- + Du hast Spaß und Freude als Team erfolgreich zu sein.
- + Du hast eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit.
- + Du bist motiviert und besitzt eine sehr gute Ausdrucksweise.
- + Du arbeitest selbstständig und zielorientiert.
- + Du verfügst über eine schnelle Auffassungsgabe.
- + Du besitzt die Fähigkeit, diszipliniert bestehenden Prozessen zu folgen.

Was wir dir bieten:

- + Bei Bikecity Marchtal bekommst du einen sicheren Arbeitsplatz und wirst langfristig mit uns wachsen und dich weiterentwickeln.
- + Wir werden in den nächsten Jahren weiter investieren und stark wachsen. Dies bietet dir Chancen auf attraktive Karriereöglichkeiten.
- + Auf eine angemessene Bezahlung legen wir großen Wert.
- + Bei uns wirst du intensiv und umfassend eingearbeitet. Es erwartet dich exklusives Wissen, das sofort angewendet werden kann.
- + Wir arbeiten innovativ und digital und freuen uns, gemeinsam mit unseren Kollegen und Kolleginnen die nächsten Ziele zu erreichen. Dabei pflegen einen freundlichen und wertschätzenden Umgang miteinander.

**Bewirb dich jetzt bei Bikecity Marchtal!
Werde Teil unseres Teams!**